

Maszyny używane

- 
- ⇒ Używane maszyny z FORESTPOL
 - ⇒ Porady w WOODPECKER
 - ⇒ Xgierda – maszyny od ręki

Używane maszyny z FORESTPOL

Korzystna transakcja

Specjaliści FORESTPOL zajmą się kompleksowo całym procesem zakupu maszyny leśnej z drugiej ręki – od finansowania, przez dozór techniczny, transport, szkolenie, aż po serwis



FORESTPOL Planeta Maszyn to firma ze Szczecinka, działająca od 2015 roku. Założona przez młodego przedsiębiorcę **Piotra Kirdzika**, zajmuje się pośrednictwem w sprzedaży używanych maszyn leśnych. Firma sprzedaje maszyny trzebieżowe, trzebieżowo-zrębowe oraz zrębowe harwestery i forwardery renomowanych marek, takich jak John Deere, Ponsse czy Komatsu.

Z kompleksową obsługą

Właściciel firmy jest związany z branżą leśną od kilkunastu lat. Dobrze zna charakterystykę branży: wykonywał usługi leśne i przez 5 lat koordynował prace maszyn leśnych. Dzięki temu FORESTPOL posiada wiedzę potrzebną do rzetelnego doradzenia klientowi podczas wyboru maszyny do konkretnych zadań i warunków terenowych.

Zdaniem Piotra Kirdzika czasami bardziej opłacalny jest zakup 2 – 3 letniej maszyny w dobrym stanie – zaoszczędzamy sporo pieniędzy i wciąż możemy nią pracować jeszcze przez długie lata. Firma dokłada wszelkich starań, aby zakup używanej maszyny był w pełni gwarantowany, tak jak w przypadku zakupu nowego modelu. Większość maszyn sprowadzana jest ze Szwecji,





ale zdarzają się także maszyny z innych krajów, takich jak Niemcy, Wielka Brytania czy Irlandia.

Przed każdym zakupem zbierany jest komplet informacji o danej maszynie. W razie potrzeby organizowany jest wyjazd, podczas którego klient ma okazję obejrzeć dany egzemplarz w trakcie

pracy w lesie lub na placu pokazowym. FORESTPOL kompleksowo zajmuje się logistyką takiej podróży, na którą można zabrać ze sobą obiektywnego fachowca – operatora, który przez kilka godzin może testować maszynę w pracy. Jeśli w trakcie oględzin wyjdą na jaw usterki, na miejscu negocjuje się naprawę lub niższą cenę.

Istnieje także możliwość serwisu maszyny przez zespół wykwalifikowanych mechaników i szkolenia operatora do pracy na konkretnym modelu.

Nie tylko zakup

FORESTPOL zajmuje się także przygotowaniem odpowiedniej dokumentacji dla Urzędu Dozoru Technicznego oraz badaniem technicznym z udziałem konserwatora oraz osoby reprezentującej UDT. Ostatecznie, by maszyna trafiła bezpośrednio do klienta bez jakichkolwiek problemów, organizowany jest transport pod wskazany adres. Harvester czy forwarder trafia na miejsce w ciągu nie dłużej niż tygodnia od wpłynięcia środków pieniężnych na konto sprzedającego.

FORESTPOL współpracuje z wieloma firmami leasingowymi, dzięki czemu kupujący bardzo często nie musi nawet angażować swoich środków pieniężnych. Zdecydowana większość zaprzyjaźnionych firm honoruje przelewy zagraniczne więc cały proces zakupu przebiega bezproblemowo. 🏠



FORESTPOL Piotr Kirdzik
 ul. Polna 43a m. 31
 78-400 Szczecinek, Poland
 tel: 668 618 076 -
 spec. d/s sprzedaży Michał Granica
 531 960 313

NIP: 673 187 82 23
www.planetamaszyn.com
www.facebook.com/planetamaszyn

Zakup maszyny używanej

Porady w WOODPECKER

Firma WOODPECKER Europe importuje używane maszyny do krajów w całej Europie, oferując kompleksową usługę pomocy już od pierwszych etapów sprzedaży maszyn



Wszystko zaczyna się od jednego telefonu. Podczas rozmowy przedsiębiorca określa swoje zapotrzebowanie – ma to być maszyna trzebieżowa, czy może zrębowa? Harwester czy forwarder? Już na tym etapie specjaliści WOODPECKER przychodzą z pomocą, oferując fachową poradę odnośnie doboru modelu i marki do specyfiki pracy w danym miejscu. Kiedy wybór mamy już za sobą, wyręczą klientów w żmudnym i obciążonym sporym ryzykiem procesie poszukiwania używanych

maszyn. Następnie, korzystając z rozbudowanej sieci powiązań, sprawdzą stan znalezionego egzemplarza, a nawet zamówią prace serwisowe jeszcze przed sprowadzeniem!

Nic nie może się oczywiście odbyć bez środków finansowych, więc WOODPECKER pomaga również w tej kwestii. Jeśli klient nie ma wybranego źródła finansowania, otrzyma propozycję współpracy z profesjonalnymi leasingodawcami.

Jedną z głównych wartości wyznawanych przez przedstawicieli fir-

my WOODPECKER jest uczciwość. – Klient jest dla nas najważniejszy, dlatego zawsze udzielamy wszelkich informacji dotyczących kupowanej maszyny i transakcji. W sytuacjach, w których okazuje się, że danemu przedsiębiorcy nie opłaca się na razie kupować maszyny, też mu to mówimy. Często zdarzało się, że takie osoby wracały pół roku później, lepiej przygotowane do inwestycji, i były bardzo zadowolone z naszej porady. Również jeśli nie znajdziemy odpowiedniej maszyny dla klienta, to uczciwie o tym informujemy – podkreśla **Patryk Majchrzak** z WOODPECKER. Jak mówi obecnie w poszukiwaniach maszyny do sprowadzenia najpewniejszy wydaje się rynek skandynawski.

– Tamtejsze podejście do serwisów, dbałość o stan techniczny powodują, że używane egzemplarze są w bardzo dobrym stanie – dodaje.

I chociaż proces zakupu używanej maszyny jest bardzo złożony, to WOODPECKER Europe stara się go jak najbardziej usprawnić. Wśród marek, które importuje firma, w 90 procentach przeważają modele John Deere. 🌲



O lesie dla profesjonalistów



**FOREST
SHOW**

W TERENIE



Wydawnictwo Lasmedia Sp. z o.o.
lasmedia.pl



Xgięlda – maszyny od ręki

Z pomocą fachowców

W siedzibie firmy w Gdyni klienci mogą znaleźć około 30 maszyn dostępnych od ręki. Wszystkie maszyny oferowane przez Xgięldę są sprawdzane przez wyspecjalizowanych mechaników w serwisie należącym do Xgięldy. W sklepie internetowym lub stacjonarnie można także zakupić używane i nowe części zamienne marki John Deere i Ponsse, a także opony marki Tianli, prowadnice czy łańcuchy.

Klienci odwiedzający Xgięldę mają okazję na żywo porównać różne marki i modele maszyn, dotknąć ich i samodzielnie wypróbować. W razie potrzeby, specjaliści serwisowi dokonują modyfikacji maszyn na życzenie kupującego, jeśli zachodzi taka potrzeba (np. montaż klembanka). Niezależnie od tego, osoby odwiedzające plac maszynowy oglądają egzemplarze przygotowane do sprzedaży, już po koniecznych naprawach i serwisie. Xgięlda funkcjonuje na rynku od 5 lat, dzięki czemu posiada

Każdą maszynę:

- sprawdzamy,
- usuwamy wszelkie usterki,
- serwisujemy,
- malujemy.



doświadczenie potrzebne do doradzania klientom w kwestii doboru maszyny odpowiedniej do konkretnych zadań. Firma oferuje również różne warianty finansowania zakupu (leasing, kredyt, pożyczka).

Klienci mogą zostawić swoją maszynę w rozliczeniu. Firma skupuje też używane maszyny za gotówkę. W razie potrzeby, po przetransportowaniu wybranej maszyny do klienta (transport również jest częścią oferty) istnieje możliwość przeprowadzenia szkolenia dla operatorów i pierwszego uruchomienia.

Klient może uzyskać gwarancję ruchową maszyny oraz różne pakiety serwisowe.

Mimo trudnej sytuacji związanej z pandemią, Xgięlda wciąż się rozwija. W czerwcu tego roku pracę rozpoczyna nowy serwis specjalizujący się w remoncie podzespołów maszyn – silowników, hydromotorów, itp.

Jak mówią przedstawiciele firmy, coraz więcej maszyn sprzedawanych jest za granicę do Czech, Niemiec, Włoch, Rosji, Szwecji, Rumunii i na Litwę. 🇵🇱



Lider sprzedaży maszyn w Europie!

Kupując maszynę w Xgielda
masz gwarancję:

- ✓ 30 maszyn na placu
- ✓ maszyny po wszelkich naprawach
- ✓ szkolenie operatorów
- ✓ serwis maszyn u klienta
- ✓ pakiety gwarancyjne
- ✓ niezbędna dokumentacja do UDT
- ✓ darmowa konsultacja techniczna

ZADZWOŃ +48 796 775 300



ul. Chwaszczyńska 200,
81-571 Gdynia



biuro@xgielda.pl



www.xgielda.pl